

Relationship Manager (h/f) 80-100% - req2554 Martigny, VS

VOS TÂCHES

- Le Relationship Manager est responsable du développement commercial des branches Entreprises pour le Canton de Vaud
- Il développe et maintient son portefeuille de clients attribués
- Il gère activement un portefeuille de courtiers et le développe
- Il soutient activement ses collègues du réseau de Distribution dans les branches Entreprises
- Il exploite au maximum les opportunités de cross-selling et de production personnelle
- Il s'implique dans les tissus économiques- politiques locaux

NOS ATTENTES

Formation

- Excellentes connaissances dans le domaine des assurances Entreprises (IJM,LAA et LPP)

Compétences

- Aisance dans le contact
- Bon négociateur
- Sens commercial développé
- Impliqué dans le tissu économique vaudois
- Connaissance des courtiers VIP dans la région vaudoise et la place de Lausanne

Expérience

- Expérience réussie dans un poste similaire

VOS AVANTAGES



Perfectionnement

Participez à des formations continues, à l'interne comme à l'externe.



Evolution

Saisissez les multiples opportunités d'évolution au sein de l'entreprise.



Motivation

Profitez d'un environnement de travail agréable et entrepreneurial.



Work-life balance

Conciliez vie professionnelle et vie privée avec facilité.



Avantages sociaux

Retrouvez toutes les conditions sociales d'une grande entreprise.